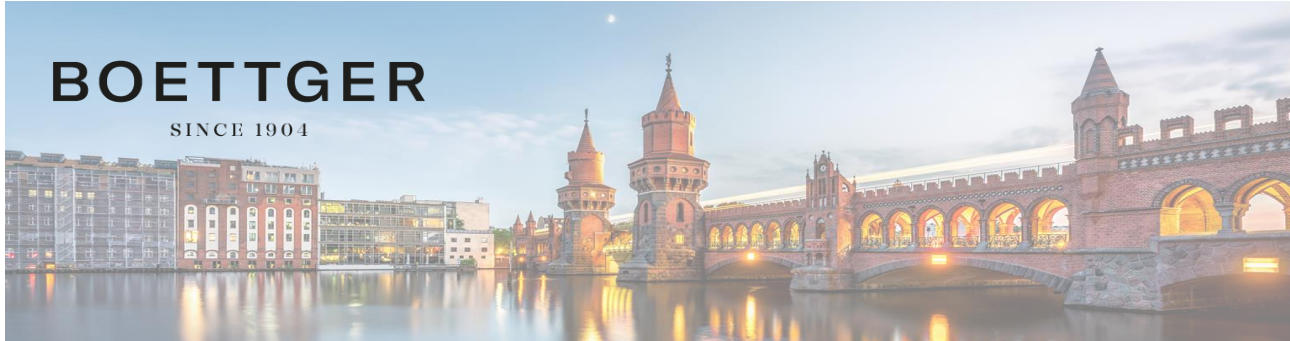




Die Boettger Food Ingredients GmbH ist ein international aufgestelltes mittelständisches Unternehmen und Lieferant von Rohstoffen zur Weiterverarbeitung durch die Lebensmittelindustrie. Als Teil der Boettger Gruppe bauen wir unser Geschäft auf dem Fundament einer seit mehr als einhundert Jahren erfolgreichen Familienunternehmensgeschichte auf.

Wir handeln weltweit mit Nüssen, Nusspräparaten und Trockenfrüchten sowie mit Rüben- und Rohrzucker bis hin zu diversen Zuckerspezialitäten, Flüssigzucker sowie Karamellen und Kulören. Mit unserer breiten Erfahrung und unserem Anwendungswissen sind wir seit 1904 ein starker Partner der Lebensmittelindustrie.

Für unsere Expansionspläne im nationalen und internationalen Zuckergeschäft suchen wir in Vollzeit zum nächstmöglichen Zeitpunkt für unseren Standort Berlin, unmittelbar an der Oberbaumbrücke, einen

Sales Manager Zucker (m/w/d)

Deine Aufgaben

- Verantwortliche Führung und Entwicklung eines Industriekundenportfolios in DACH und - je nach Qualifikation - auch in weiteren ausländischen Märkten
- Verkauf aus großen Rahmenverträgen und ggfs. aus Drittlandshandel
- Vertrieb von Zuckerspezialitäten
- Analyse von Märkten, Segmenten und Wettbewerbern sowie Identifikation von Angebots-/ Sales-Optionen für den definierten Kundenkreis
- Betreuung & Beratung von Bestandskunden und eigenständige Akquisition von Neukunden sowie Aufbau von strategischen Kunden
- Kundenentwicklungsplanung und Führen von Verhandlungen, aktives Kundenbeziehungsmanagement mit regelmäßigen Kundenbesuchen
- Aktive Kommunikation in den Schnittstellen zu Lagerhaltern und Spediteuren

Dein Profil

- Mehrjährige Erfahrung im B2B-Vertrieb von Ingredients, ergänzende Einkaufs- bzw. Handelserfahrung ist von Vorteil
- Bestehende Kontakte im Bereich der deutschen/europäischen Lebensmittelindustrie, idealerweise in relevanten Segmenten (z.B. Süßwaren)
- Mittelstandsaffine, kundenorientierte Persönlichkeit mit hoher Lösungsorientierung, Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen
- Ausgeprägte Eigeninitiative und hohe Reisebereitschaft
- Erfahrung im Umgang mit MS-Office und MS Dynamics/Business Central
- Abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaft oder kfm. Ausbildung mit entsprechend erweiterten Kenntnissen
- Kommunikations- und verhandlungssicher in Deutsch und Englisch

Wir freuen uns auf Deine Bewerbungsunterlagen mit einem Hinweis auf Deine Gehaltsvorstellungen sowie Deiner Verfügbarkeit an:

Mehr erfahren unter
www.boettger1904.com

personal@boettger1904.com

Boettger Food Ingredients GmbH
Personalabteilung
Falckensteinstr. 47/48 10997 Berlin