

BOETTGER

SINCE 1904



SINCE 1904

Wer sind wir?

Die Boettger Food Ingredients GmbH ist ein international aufgestelltes mittelständisches Unternehmen und Händler und Hersteller von Rohstoffen zur Weiterverarbeitung durch die Lebensmittelindustrie. Zudem sind wir einer der wenigen unabhängigen Akteure im europäischen Zuckerhandel. Unser Portfolio spannt sich vom Rüben- über den Rohr- zum Flüssigzucker bis hin zu diversen Zuckerspezialitäten. Darüber hinaus handeln wir weltweit mit Nüssen, Nusspräparaten und Trockenfrüchten. Zum Portfolio gehört ebenfalls die industrielle Herstellung von Flüssigzucker. Als Mitglied der Boettger Gruppe bauen wir unser Geschäft auf dem Fundament einer seit mehr als einhundert Jahren erfolgreichen Familienunternehmensgeschichte auf. Mit unserer breiten Erfahrung und unserem Anwendungswissen geben wir unseren Kunden Sicherheit und Markttransparenz. Für unsere Expansionspläne suchen wir in Vollzeit zum nächstmöglichen Zeitpunkt für unseren Standort im Herzen Berlins, direkt an der Oberbaumbrücke, einen

Mitarbeiter Vertrieb für Nüsse/Trockenfrüchte/Rohrzucker (w/m/d)

Ihre Aufgaben:

- Verkauf eines breiten Produktportfolios im Bereich Nüsse, Trockenfrüchte und Rohrzucker
- Positionierung neuer Produkte im deutschen und europäischen Markt
- Intensive Betreuung und Beratung unserer Kunden
- Selbstständige Akquisition von Neukunden
- Auf- und Ausbau von neuen Märkten
- Erstellung von Kalkulationen und Angeboten, Führung von Verkaufsverhandlungen
- Einholen und verhandeln von Frachtraten mit europäischen und internationalen Speditionen
- Erstellung von vertriebsseitigen Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Regelmäßige Kunden- sowie Messebesuche in Deutschland und im europäischen Ausland
- Ausstellung und Erfassung von Kontrakten
- Kommunikation mit Kunden, Lagerhaltern und Spediteuren
- Mitwirkung bei kontinuierlichen Prozessverbesserungen und in laufenden Projekten



Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaft oder kfm. Ausbildung mit entsprechenden erweiterten Kenntnissen
- Mehrere Jahre Erfahrung im B2B-Vertrieb von erklärungsbedürftigen Food Ingredients
- Gute bestehende Kontakte im Bereich der deutschen und europäischen Lebensmittelindustrie
- Kenntnisse in der Zollabwicklung/im Zollrecht
- Belastbare Persönlichkeit mit freundlichem, souveränem Auftreten und Reisebereitschaft
- Selbstständige, verantwortungsvolle Arbeitsweise. Eigeninitiative ist besonders erwünscht
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten in Deutsch und Englisch in Wort und Schrift, Kenntnisse einer weiteren Sprache (z.B. Spanisch, Türkisch oder Arabisch)
- Sichere EDV-Kenntnisse (Microsoft Dynamics NAV, Microsoft Office)
- Verantwortungsbewusstsein und planvolles, gezieltes Handeln bei hoher Belastbarkeit
- Teamfähigkeit

Sie erwartet:

- Eine mittelständische Unternehmensgruppe, deren Zukunft Sie aktiv mitgestalten können
- Ein hochmotiviertes Team
- Eine Position, in der Sie selbstständig und innovativ arbeiten dürfen
- Eine leistungsorientierte faire Vergütung, betriebliche Altersversorgung
- Ein angenehmes und mitarbeiterorientiertes Arbeitsklima

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie Ihrer Verfügbarkeit bevorzugt per E-Mail an:

Boettger Food Ingredients GmbH
Personalabteilung
Schlesische Str. 38
10997 Berlin
personal@boettger1904.com

